

VERITAS™  
Partner Force



华睿泰®合作伙伴动力计划  
计划宣传单

奖励能力、投入与业务增长

# 启动华睿泰合作伙伴动力计划

与华睿泰合作，您将在市场中占得先机，为客户创造更多价值，并从投入和投资中获得更多、更具可预测性的返点奖励。



## 机会更多、奖励更丰厚、更具可预测性

在改进的增长加速返点计划中，我们在保持比例的同时引入了 3 步返点机制，提高了加速返点比例并简化了季度返点计算过程。您在开展业务过程中，首笔交易即可获得返点，而且奖励会随着业绩增长而逐步上升，同时可预测性和稳定性也进一步提高。



## 奖励大规模交易

我们将业务机会注册的上限从 50 万美元提高到 100 万美元，同时维持当前的返点比例。因此，创建并注册与战略客户的大规模华睿泰交易后，您会因此项投入和业务而获得相应奖励。



## 专注华睿泰信息管理，更快获得成功：

对于技术精湛的忠实合作伙伴而言，现在晋升白金级别、获得竞争优势将会获得前所未有的优势。我们已将专家能力认证的要求重新规定为 2 项，同时取消了客户成功案例规定，并将之替换为客户合作伙伴成功案例 (CPS)，展示您客户的成功经验。

如欲了解详细信息，请访问[合作伙伴动力计划](#)。如要加入计划，请访问 [PartnerNet](#) 并确保您的 PartnerNet 主要联系人已经接受华睿泰合作伙伴动力计划协议条款。

**华睿泰合作伙伴动力计划：奖励能力、投入与业务增长。**

# 借助华睿泰合作伙伴动力计划 赢得竞争优势

## 奖励能力、投入与业务增长

华睿泰合作伙伴动力计划 (VPF) 的宗旨是奖励我们合作伙伴的能力、投入与增长。该计划改进了基于业绩的优惠机制和财务奖励，并在整个销售周期内为您提供各种营销工具支持，帮助您构建一个可预测的持续业务收入来源。

如欲了解该计划的更多信息，请访问 [PartnerNet](#) 或我们的“[合作伙伴计划](#)”页面。

## 交易优惠机制

这些优惠机制面向已获得“专家”或“基本”能力认证级别的白金、金牌及银牌级合作伙伴。



### 业务机会注册

业务机会注册以折扣或返点形式奖励合作伙伴积极发现、开发并促成指定产品的增量销售机会（适用于 AMS、EMEA 以及特定的 APJ 国家）。**最高可赢取 20% 的折扣或返点<sup>1</sup>**。

有关计划要求、限制和排除条件的详细信息，请参阅 [PartnerNet<sup>2</sup>](#) 上的“[业务机会注册](#)”页面。



### Margin Builder

**通过 Margin Builder，合作伙伴达成中小型业务交易即可获得高达 20% 的利润<sup>2</sup>**。但前提是您必须通过 Mid-Market Backup and Recovery 能力认证，且必须在 Margin Builder 门户中注册您的业务机会。符合条件的交易规模取决于各地区。Margin Builder 门户（适用于 AMS、EMEA 以及特定的 APJ 国家）不需要登录名，2 分钟内即可完成业务机会注册，因此，您可以快速轻松注册小业务机会。

请访问 [PartnerNet](#) 上的 [Margin Builder 页面](#)，了解更多信息。

<sup>1</sup> “专家”和“基本”能力认证可享受高达 20% 的 ORR 返点，具体取决于各地区规定的期初和期末返点组合。获得相应能力认证后方可享受特定于能力认证的优惠机制。因国家和地区而异。

<sup>2</sup> 因国家和地区而异。



## 战略性优惠机制

拓展业务以期享受更多战略性优惠机制，以更高可预测性赢得更多奖励。这些优惠机制面向已获得专家能力认证级别的白金和金牌级合作伙伴。



### 华睿泰合作伙伴发展基金 (VPDF)

可累计的或基于提案的发展基金面向拥有专家级能力认证的华睿泰金牌和白金级合作伙伴。该基金将助力您作为华睿泰最具战略性的渠道合作伙伴之一，通过市场营销和业务拓展活动扩展您的华睿泰业务。

如欲了解有关如何获得**高达 5%** 的累计型基金的更多信息，请咨询您的华睿泰合作伙伴经理。



### 增长加速返点计划 (GAR)

达到和超过华睿泰规定的新业务收入目标，即可赢得增长返点。

如欲了解您可如何因新增发票金额增长而赢得**高达 30%**<sup>3,4</sup> 的返点，请咨询您的华睿泰合作伙伴经理。



### 续订业绩返点 (RPR)

如达到或超过华睿泰规定的续订业务机会目标，即有资格获得**高达 2%**<sup>3</sup> 的业绩激励。请咨询您的华睿泰合作伙伴经理。

## 华睿泰合作伙伴支持 - 简单易用，量身定制。

我们的支持计划旨在通过相应计划培养您团队的技能，扩展您的业务。不仅如此，我们的能力认证还能明确体现您的特定专家级别。

我们合作伙伴框架分三个阶段，各阶段都会提供相应工具和资源，助您轻松售出更多产品、赢得更多利润。如欲了解详细信息，请参阅 PartnerNet 上的“[支持](#)”页面。

探索	支持	赋予
我们希望通过市场情报、会议和市场活动，带您深入了解商机、解决方案和计划，确保您占据优势地位，在销售华睿泰产品时信心满满。	我们尽力培养您在销售华睿泰产品方面的能力。对此，我们准备了丰富的支持资源，从面向销售和技术人员的 IT 基本知识到更深层次的资源和培训，旨在培养您的专业知识，令您成为客户信赖的华睿泰顾问，从而推动销售业绩增长。	您会获得销售华睿泰产品所需的一切支持。从相关的市场营销资源到销售工具，都可以辅助您全程指导购买者做出购买决定。不论情况如何，您都能迅速做好销售华睿泰产品的准备。

<sup>3</sup> 因国家和地区而异。

<sup>4</sup> 新增发票金额增长享获 30%（针对白金合作伙伴）。20%（针对金牌合作伙伴）。

## 宝贵的销售与市场营销情报



### 销售与合作伙伴备战手册

《华睿泰销售和合作伙伴备战手册》是一种移动支持工具，内部销售团队和合作伙伴可随时随地进行访问，推动与不同客户的对话并成功实现销售。

如欲下载该手册，请访问 PartnerNet 上的“[销售和市场营销](#)”页面。



### 华睿泰市场业务机会指南及战略和解决方案一览表

下载华睿泰市场业务机会指南及华睿泰战略和解决方案一览表，紧跟最新市场发展趋势，抢先把握商机。透过珍贵的市场洞察分析，了解您所在地区每个解决方案当前和未来的潜在市场总规模。然后，据此规划销售内容，以及与华睿泰合作您的业务可以获得成功的领域。

如欲下载该资料，请访问 PartnerNet 上的“[销售和市场营销](#)”页面。



### Veritas Grid

华睿泰免费提供的**市场营销服务**旨在帮助您挖掘更多潜在客户，进而将潜在客户转化为销售业务机会。Veritas Grid 是一款在线市场营销工具，帮助您轻松创建电子邮件市场营销活动（电子邮件中将包含您的品牌标识和联系信息），全力开拓潜在客户。

**Veritas Grid 中的潜在客户已超过 2,500 个且不断发展的销售渠道已突破 950 万美元，吸引了大量合作伙伴纷纷投靠，借助现成的渠道需求挖掘市场活动来挖掘商机。**

查看我们的市场活动：<https://veritas.elasticgrid.com/>



我们的 Grid 市场营销专家（AMS 和 EMEA）以及合作伙伴市场营销服务（APJ）将是您市场营销团队的补充力量。我们将协助您构思市场活动，增补贵公司详细信息和资源，帮助开展市场活动并进行潜在客户跟进。

请通过以下方式联系我们的 Grid 市场营销专家团队：[enquiries@elasticgrid.com](mailto:enquiries@elasticgrid.com)（AMS 和 EMEA）以及 [pmc.apj@veritas.com](mailto:pmc.apj@veritas.com)（APJ）。

有关华睿泰合作伙伴动力计划的更多信息，请访问 [go.veritas.com/partnerforce](http://go.veritas.com/partnerforce)。